



Der Interview-Leitfaden

Folgend haben wir einen Interview-Leitfaden zu Deiner Information angefügt. Aus unserer Erfahrung können wir sagen, dass “echte” und ergreifende Geschichten aus dem wahren (Unternehmer-)Leben die besten Interviews ergeben. Dagegen kommen kühle Meinungen oder abstrakte Darstellungen nicht allzu gut beim Publikum an. Daher freuen wir uns insbesondere, wenn Du mit uns Deine echten und tiefgreifenden Erfahrungen teilst, denn dann hast auch Du den größten Vorteil aus diesem Interview.

Achtung:

Mache Dir gerne Stichpunkte zu den Fragen, aber bitte formuliere Deine Antworten nicht schriftlich aus und **lese diese auf KEINEN FALL ab!** Das hört man deutlich und wirkt langweilig und kühl. Die besten Antworten kommen spontan.



— — — — — ANFANG Interview — — — — —

Interview-Leitfaden & Fragen (Du-Form)

1. Intro

- Ich werde Dich als Person und Dein Business kurz vorstellen und dann anschließend mit Dir in Dialog gehen.

2. Dein Pitch

- Wenn Dich jemand auf einer Network-Party fragt, was Du machst. Wie antwortest Du in 10 Sekunden?

3. Womit und wie verdienst Du Dein Geld?

- Hier frage ich Dich, mit welchem Produkt/ Dienstleistung Du Deinen größten Umsatz machst.
 - Was glaubst Du, warum Du ausgerechnet damit den größten Umsatz machst?
 - Was ist Deine Marketing-Geheimwaffe und wie ist Dein Marketing aufgebaut?

4. Wie wichtig ist für Dich Geld? / Macht Geld glücklich?

- Welchen Stellenwert hat Geld für Dich auf Deiner Werteskala? Macht es Dich glücklich/ nicht glücklich?
- Verändert Geld den Charakter?

5. Was war Dein schlimmster Moment als Investor?

- Auch wenn wir uns nicht gerne an solche Momente erinnern, so haben wir doch (hoffentlich) viel daraus gelernt. Erzähle uns bitte, was genau passiert ist, wie es zu dieser Situation kommen konnte und was Du daraus gelernt hast.



- Je genauer und authentischer, desto höher der Mehrwert für die Zuhörer und desto höher ist deren Vertrauen in Deine Person.

6. Wie hast Du es geschafft, Deine Leidenschaft zu finden?

- Normalerweise sind wir Menschen auf der Suche nach dem, was uns wirklich antreibt. Viele Menschen tun sich jedoch schwer wenn es darum geht, die eigene, echte Leidenschaft von sich zu finden. Wie hast Du Deine gefunden?

7. Wie triffst Du Entscheidungen?

- Hast Du eine Entscheidungsfindungsstrategie?
- Wie gehst Du an scheinbar unlösbare Aufgaben heran?

8. Wie bekommst Du Deinen „inneren Schweinehund“ in den Griff?

- Wie motivierst Du Dich, wenn Du mal keine richtige Lust hast etwas zu tun, was aber getan werden muss?

9. Verabschiedung:

- Welchen „letzten Tipp“ kannst Du uns mit auf dem Weg geben?
- Bitte teile uns noch eine Website mit, wo wir weitere Infos über Dich und/ oder Deine Firma finden können

— — — — — ENDE Interview — — — — —



Mein Skypename lautet: “facebook:markushabermehl”. Bitte sende mir eine Kontaktanfrage via Skype oder teile uns Deinen Skypenamen per per E-Mail mit. Ich werde Dich zum vereinbarten Zeitpunkt via Skype anrufen.

Es handelt sich um ein reines Audio-Interview. Eine Webcam wird also nicht benötigt. Falls Du jedoch eine Webcam hast, begrüße ich meine Gäste gerne “persönlich” via Video-Anruf. Ich würde mich freuen, wenn Du diesen auf per Video beantworten. Das macht es oft etwas persönlicher. Zum Interview schalten wir das Video dann aber wieder aus.